

Vertriebsmitarbeiter im Bereich Stahlhandel (m/w)

Das K5Trade Handelsunternehmen mit Sitz in Sindelfingen Deutschland wurde 2020 gegründet und hat sich seit dem auf den Handel mit Rohstoffen spezialisiert. Neben dem Handel mit Stahl Erzeugnissen, vertreiben wir auch Bauholz und andere Holz Erzeugnisse. Durch die durch den Krieg entstehende Knappheit an Rohstoffen in Europa, ergibt sich hier eine Riesenschance. Unser Lieferant ist von keinen Sanktionen betroffen und produziert täglich bis zu 3500 Tonnen Betonstahl, diesen können wir zu Preisen anbieten wie kein anderer in Deutschland. Dies macht die Arbeit als Vertriebsmitarbeiter bei uns zu einem sicheren Geschäft.

Mit etwas Verhandlungs-, Abschlussgeschick und der Fähigkeit Kundengespräche zu führen wird es für Sie ein leichtes sein täglich Neukunden zu finden.

Ihre Aufgaben

- Sie sind für die Gewinnung von Neukunden verantwortlich und den anschließenden Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit ihren Kunden.
- Sie sind für das erstellen von Angeboten und den Vertragsabschluss zuständig
- In Ihrer Rolle führen Sie täglich Telefonate um Neukunden zu gewinnen
- Sie forcieren unsere Anarbeitungs- und Dienstleistungsgeschäfte
- Sie entwickeln individuelle Lösungen für unsere Kunden
- Sie führen detaillierte Kundenanalysen zur Identifizierung von Potenzialen durch
- Sie bauen ein effizientes Beziehungsmanagement zu unseren Kunden auf
- Sie unterrichten Bestandskunden über Preisänderungen

Ihr Profil

- Sie besitzen erste Vertriebserfahrung sowie vorzugsweise Kenntnisse im Bereich Stahlhandel (Betonstahl) – nicht zwingend erforderlich
- Sie zeichnen sich durch Ihre Verhandlungs- und Abschlussstärke aus
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office
- Sie denken lösungsorientiert, überzeugen Ihr Umfeld durch ein sicheres Auftreten und durch Ihre Kommunikationsstärke
- Sie sind sehr engagiert, teamfähig und zeigen eine hohe Einsatzbereitschaft
- Sie verfügen zudem über eine hohe Dienstleistungs- und Kundenorientierung
- Die Fähigkeit Kundenbedürfnisse herauszuhören und den Kunden das Gefühl von Sicherheit zu geben
- Wir bieten auch Quereinsteigern die Chance bei uns Fuß zu fassen und garantieren eine sehr gute Einarbeitung in allen wichtigen Bereichen

Ansprechpartner

Daniel Pukropski
Sourcing & Recruiting
Tel.: +595 994 856074

Für uns ist es selbstverständlich, Ihnen optimale Rahmenbedingungen zu bieten: Dazu gehören unter anderem:

- Eine anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit, die Sie mit Eigenverantwortung ausführen können
- Eine attraktive Bezahlung welche Provisionsbasiert stattfindet zu sehr guten Konditionen
- Nach der Probezeit ist auch ein Grundgehalt möglich zzgl. Provision
- Flexible Arbeitszeiten, auch Homeoffice möglich
- gute berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten im Team und im Unternehmen
- Sie werden in allen relevanten Bereichen eingearbeitet und erhalten alle nötigen Dokumente, Kalkulatoren und sonstige benötigten Materialien, um sich in allen Verhandlungen sicher zu fühlen und dem Kunden schnell alle relevanten Daten liefern zu können.